



» Laurens Gruschke,  
Ton de Gans  
en Philip de Gans

## ‘De positieve energie is nu al voelbaar’

Drukkerij De Gans en Antero Printmedia zetten samenwerking kracht bij onder één dak

De toch al vruchtbare samenwerking tussen Drukkerij De Gans en Antero Printmedia krijgt een krachtig vervolg. De twee bedrijven blijven zelfstandig, maar gaan verder onder één dak. Antero Printmedia uit Den Dolder is eind augustus bij het pand van Drukkerij De Gans aan de Maanlander 31 in Amersfoort ingetrokken. Wat dat oplevert? Synergievoordelen voor henzelf, snellere en bredere service voor de klant. ‘Voor alle partijen betekent dit een impuls.’

Meestal is het even wennen, als nieuwe huisgenoten bij elkaar. Maar in het geval van Drukkerij De Gans en Antero Printmedia gaat dat heel snel. ‘De positieve energie is nu al voelbaar, we inspireren elkaar’, zegt Laurens Gruschke, directeur van Antero Printmedia. ‘Het bevalt heel goed, samen onder één dak’, beaamt Ton de Gans, die samen met broer Philip aan het roer van Drukkerij De Gans staat. ‘Het geeft extra reuring in ons pand. En nu al besteden we nieuw werk aan elkaar uit. Dat gaat allemaal nog sneller en gemakkelijker dan voorheen.’

Dat het zo soepel gaat is niet zo gek. De twee bedrijven hebben al een jarenlange samenwerking op de teller staan. Ze maken daarbij gebruik van elkaars expertises. Offsetdrukwerk brengt printmediaspecialist Antero onder bij De Gans. Omgekeerd klopt De Gans aan bij Antero voor specialistisch digitaal drukwerk, zoals grotere banners, posters en drukwerkveredeling.

‘We behouden allebei onze eigen identiteit, maar kunnen nu optimaal gebruikmaken van elkaars expertise’

### Grafisch nest

Daarbij komt dat Laurens in zijn studietijd, in 2002 om precies te zijn, een jaar lang stage heeft gelopen bij Drukkerij De Gans. De klik is er altijd al geweest. ‘Ik kom uit een grafisch nest, ben al vanaf mijn vijftiende werkzaam in drukkerijen. Ik ben in dit vak

grootgebracht en heb een mooie periode gekend bij De Gans. We hebben altijd contact gehouden. Dan kom je erachter dat je onder dezelfde kernwaarden opereert. Open, betrouwbaar, klantgericht, korte lijnen, oplossingsgericht en no-nonsensebeleid. Dat sluit heel mooi bij elkaar aan.’

Een logisch, natuurlijk vervolg. Zo noemen zowel Ton en Laurens dit nieuwe hoofdstuk van hun samenwerking. Het mes snijdt aan meerdere kanten. Ton: ‘Om te beginnen hebben we er allebei direct financieel voordeel aan. Voor Antero liep het huurcontract af. Doordat zij bij ons intrekken, hoeven zij minder vierkante meters te huren en ontvangen wij huurpenningen. Daarnaast is het een synergieverhaal. We behouden allebei onze eigen identiteit, maar kunnen nu optimaal gebruikmaken van elkaars expertise.’

die we van oudsher hebben, zoals het verzorgen van rouwdrukwerk en drukwerk voor bloemisten, blijven we houden. Voor ons betekent deze verhuizing naar Drukkerij De Gans ook dat wij meer body krijgen. Wij zijn maar met drie personen en kunnen nu gemakkelijker opschalen.’ Ook de ruimte in het grote magazijn van Drukkerij De Gans geeft meer mogelijkheden.

### Persoonlijke begeleiding

En zo staan Drukkerij De Gans en Antero Printmedia sterker in een branche die onder druk staat door de opkomst van internetdrukkerijen. ‘We mogen er per definitie trots op zijn dat we er allebei nog zijn’, stelt Ton. ‘Wij hebben onze omzet gelukkig weten vast te houden en fractioneel uit te breiden. We hebben toch jaarlijks nieuwe klantenaanwas. Hoe dat komt? No-nonsensebeleid, staan voor wat je zegt. Oké, we zijn een fractie duurder dan een internetdrukker, maar leveren wel een product met begeleiding erbij. Daar verdienen je uiteindelijk aan als klant. Wij kunnen een fout ontdekken, voor een internettool is dat lastiger. En als het werk een dag te laat binnen is, heb je toch een probleem als je een beurs op moet. Op termijn heb je veel plezier van persoonlijke begeleiding van je drukwerk.’

Hoe zien de samenwerkingspartners hun gezamenlijke toekomst? Ton: ‘Dat we niet zijn gefuseerd is een bewuste keuze. We kunnen elkaar op deze manier beter leren kennen. Er is voor ons allebei nog een weg terug. Mogelijk groeit het op termijn tot iets groters. Dat zou een logisch vervolg kunnen zijn. Maar we doen het stap voor stap. Tot nu toe bevalt het aan beide kanten, dus op naar een mooie toekomst!’



### Blikvangers

Dat is nu al te zien op de werkvloer van Drukkerij De Gans. Het machinepark is uitgebreid dankzij de komst van Antero. Ton wijst naar twee grootformaatprinters en plotters en laminaatmachines waarmee grote posters van beschermend matfolie of glansfolie voorzien kunnen worden. ‘Die hadden wij nog niet, dus daarmee verruimen we ons dienstenpakket voor klanten.’ Er zijn ook kleurenprinters meegekomen, al had De Gans die zelf ook al in huis. ‘Voordeel daarvan is dat we op printgebied onze leveringsbetrouwbaarheid nog verder vergroten. Storing? Dan pakken we gewoon een andere printer. Zeker als het gaat om rouwdrukwerk is het fijn dat we een back-up hebben. Het maakt ons stabiel.’

Blikvangers zijn de twee originele Heidelberg degelautomaten. Drukker Aaron Gouverneur van De Gans kijkt er vol bewondering naar. ‘Geweldig om te zien’, zegt hij. ‘Waar kom je deze machines nog tegen joh?’ In elk geval hier dus, bij De Gans. Drukkers uit een andere tijd zijn het, maar ze zijn nog altijd van waarde. Ton: ‘Met deze machines kunnen we bijzondere afwerkingsvormen en drukwerkveredeling gemakkelijker aanbieden. Je kunt er bijvoorbeeld reliëf (präge) of een goud folielaagje in papier aanbrengen.’

Ook de fulfilmentprocessen van Antero zijn meeverhuisd. ‘Wij blijven totaalleverancier’, vertelt Laurens. ‘En ook de specialisten



### Drukkerij de Gans

Maanlander 31  
Postbus 2616  
3800 GD Amersfoort  
033 450 10 50  
info@drukkerijdegans.nl  
www.drukkerijdegans.nl



### Antero Printmedia

Maanlander 31  
3824 MN Amersfoort  
030 22 83 064  
info@anteroprintmedia.nl